

OFERTA
SZKOLENIOWA

THREE MOVES AHEAD



MICHAŁ
KANARKIEWICZ



OPIS PROJEKTU

DLA KOGO PRZEZNACZONE JEST TMA?

(Three Moves Ahead)

- Managerowie tworzący i wdrażający strategię zespołu, działu, firmy
- Managerowie i liderzy zarządzający zespołami pracowników oraz podejmujący decyzje personalne i biznesowe
- Pracownicy przygotowujący się do objęcia stanowiska kierowniczego

KORZYŚCI Z UDZIAŁU W PROJEKCIE

Po zakończeniu TMA uczestnicy:

- Znają i potrafią zastosować w praktyce wskazówki odnośnie planowania
- Znają i potrafią zastosować w praktyce metody i narzędzia planowania
- Znają i rozumieją sposoby efektywnego wyznaczania celów
- Znają i rozumieją korzyści zarządzania sobą w czasie
- Znają, rozumieją i potrafią zarządzać ryzykiem przy wyznaczaniu celów

METODY PRACY NA SZKOLENIACH

Wierzymy w metodę, która jest **nauką przez doświadczenie** – opiera się na opisanym przez Davida Kolbe'a pełnym cyklu uczenia się osób dorosłych. Bazując na tym cyklu, proponujemy uczestnikom przejście przez następujące etapy procesu uczenia się.

Nauka przez doświadczenie jest najbardziej efektywną i trwałą metodą uczenia się, którą w naturalny sposób wszyscy praktykujemy na różnych etapach życia.



1. DZIAŁANIA PRAKTYCZNE

Uczestnicy biorą udział w konkretnym ćwiczeniu, symulacji lub doświadczeniu



2. OMÓWIENIE/REFLEKSJA

Uczestnicy dzielą się swoimi obserwacjami i odczuciami, których doświadczyli w konkretnym zadaniu



3. TEORIA

Trener pomaga uczestnikom nazwać konkretne zjawiska, które sami zaobserwowali w konkretnym zadaniu



4. IMPLEMENTACJA

Uczestnicy wspólnie z trenerem zastanawiają się w jaki sposób przenieść wnioski z danego zadania do codziennego funkcjonowania

PROPONOWANE FORMY PRACY

podczas szkoleń:

- **PRACA W MAŁYCH GRUPACH**, case study – uczestnicy wspierani przez trenera wymieniając się swoimi dotychczasowymi doświadczeniami wypracowują i ćwiczą możliwe rozwiązania bieżących trudności
- **MINI „BUDDY COACHING”** - uczestnicy wymieniając się swoimi best practices doskonaląc swoje kompetencje wchodzą jednocześnie w rolę coachów zachowań zgodnych z promowanymi wartościami
- **MINI IMPROVMENT SESSIONS** – uczestnicy już w trakcie warsztatu poszukują konkretnych rozwiązań mających na celu doskonalenie ich kompetencji oraz podnoszenie efektywności działania
- **BURZA MÓZGÓW, DYSKUSJE MODEROWANE, SESJE TYPU ADWOKAT DIABŁA** – trener nie narzuca rozwiązań, uczestnicy samodzielnie przy wsparciu trenera wypracowują najskuteczniejsze rozwiązania (większa motywacja do wdrażania rozwiązań, których jest się pomysłodawcą),
- **MINI WYKŁADY** jako zgromadzenie i podsumowanie wniosków z ćwiczeń praktycznych

THREE MOVES AHEAD

MODUŁ 1

METODY WYZNACZANIA CELÓW

- **Proces wyznaczania celów - różne szkoły ich wyznaczania**
- **Radzenie sobie z obiekcjami przy wyznaczaniu celów**
- **Implementacja: praktycznie ćwiczenia z wyznaczania celów**

MODUŁ 2

OKR JAKO NARZĘDZIE DO SKUTECZNEGO WYZNACZANIA CELÓW I PLANOWANIA

- **Czym jest OKR i jak je zastosować w praktyce?**
- **Case study**
- **Wprowadzenie do ćwiczeń**

MODUŁ 3

WYZNACZANIE CELÓW I PLANOWANIE

- **Praktyczne zadania** - wyznaczanie celów i planowanie

MODUŁ 4

PLANOWANIE ZGODNE ZE STRATEGIĄ FIRMY

- **Jak dostosować osobiste plany pracowników do strategii firmy?**
- **Omówienie szkolenia**, wyciągnięcie wniosków
- **Omówienie wyzwań uczestników** i praca nad znalezieniem rozwiązań
- **Implementacja:** przełożenie wniosków ze szkolenia na realia pracy uczestników

OFERTA

CENA SZKOLENIA OBEJMUJE:

- **Przygotowanie i poprowadzenie warsztatu szkoleniowego** dla grupy maksymalnie 16 pracowników
- **Przygotowanie i sprawdzenie** zleconych w trakcie warsztatu **zadań** domowych
- **Przygotowanie i druk materiałów szkoleniowych** dla każdego z uczestników szkolenia
- Przygotowanie i druk **certyfikatów** potwierdzających udział pracowników w szkoleniu
- **Dojazd trenera do miejsca**, w którym będzie się odbywało szkolenie
- Po zakończeniu szkolenia, w przypadku pojawienia się takiej potrzeby, **wsparcie we wdrażaniu zdobytych umiejętności** (kontakt osobisty telefoniczny i e-mailowy). Jeśli uczestnicy mają potrzebę jeszcze o coś dopytać, przedyskutować konkretny przypadek mogą kontaktować się z trenerem i liczyć na jego wsparcie w tym temacie

DODATKOWE INFORMACJE:

- Szkolenie odbywa się w godzinach od **09:00-16:00** (chyba, że Klient życzy sobie aby godziny szkolenia rozdysponować w inny sposób)
- Cena szkolenia **nie obejmuje wynajęcia sali szkoleniowej wraz z wyposażeniem**, nie obejmuje także ewentualnych **posiłków** dla uczestników szkolenia i trenera
- Firma szkoleniowa jest płatnikiem podatku **VAT**, Klient otrzymuje fakturę, której **termin płatności wynosi 14 dni**

OPINIE KLIENTÓW



Jakub B. BĄCZEK

Trener mentalny Mistrzów Świata i Olimpijczyków

Występowałem z Michałem na jednej scenie i śmiało mogę powiedzieć, że Michał to nie tylko świetny mówca, ale i wspaniały strateg! Zagraj z Michałem w szachy, a nauczysz się myślenia strategicznego zwłaszcza w biznesie. **Polecam Michała!**



Sylwia KRÓLIKOWSKA

Psycholog biznesu. Prezes zarządu Van Dahlen Group Sp. z o.o.

Strategiczne myślenie to umiejętność, która jak mało która kompetencja pozwala zyskać przewagę nie tylko w biznesie, ale w życiu w ogóle. Czy można nauczać strategicznego myślenia w sposób ciekawy, angażujący, lekki, a przede wszystkim skuteczny? **Można, jeśli jest się osobą z taką pasją i zaangażowaniem jak Michał.** Jego wystąpienia nie tylko inspirują, ale także dają gotowe techniki i narzędzia, by każdego dnia doskonalić umiejętności strategicznego myślenia, podejmowania decyzji i rozwiązywania problemów.



Łukasz MILEWSKI

CEO Milewski & Partnerzy, wybitny strateg i twórca największych eventów w Polsce

Michał Kanarkiewicz? Facet, który ma silną wolę jak skała. Jest po prostu nie do ruszenia. Ktoś, kto realizuje jedną z najpiękniejszych misji, jaką jest czynienie świata bardziej przemyślanym, strategicznym miejscem. Zawsze perfekcyjnie przygotowany, jest gwarancją, że Twój czas z nim będzie wysmakowaną podróżą intelektualną w nieznanie. Zdecydowanie warto mu zaufać. Absolwent World Class Speaker II stopnia, najbardziej prestiżowej szkoły mówców w Polsce. **Zdecydowanie polecam tego geniusza.**



Marta WOJTERA

Wiceprezes Centrum Usług Wspólnych HR Services, Volvo Group

Szczerze rekomenduję usługi Pana Michała Kanarkiewicza, który poprowadził dla nas warsztat strategicznego myślenia z praktycznym wykorzystaniem elementów gry w szachy.

W inspirujący sposób przekazał przełożenie reguł gry w szachy na skuteczność w biznesie. Imponująca wiedza merytoryczna była źródłem inspiracji dla uczestników.

Polecam Pana Kanarkiewicza każdej firmie, która chciałaby zdobyć przewagę konkurencyjną poprzez doskonalenie swojej kadry managerskiej.



Jan KASPRZYCKI - ROSIKOŃ

EY Crowdsourcing Sp. z o.o.

Pan Michał jest osobą cierpliwą, spokojną i merytoryczną. Sposób prowadzenia zajęć był niekonwencjonalny, a jego podejście do tematu szachowego jest nieprzeciętne i interesujące. Nie tylko dla osób związanych z tematyką szachową, ale również dla laików w powyższym temacie.



Michał ZWYRTEK

Director at PwC Poland

*Niezwykle interesujące spojrzenie na kluczowy temat, zarówno dla życia zawodowego, jak i osobistego, jakim jest strategia i zarządzanie strategiczne. Teoria, przykłady oraz interaktywność powodują, że z pewnością każdy wyniesie coś dla siebie. **Zdecydowanie polecam spotkanie z Michałem.** Efektem ubocznym może być powrót do szachów, więc ostrzegam.*

DANE KONTAKTOWE

W przypadku dodatkowych pytań prosimy o kontakt:



**Michał
KANARKIEWICZ**

Trener strategicznego myślenia



MichałKanarkiewicz



MichałKanarkiewicz



733 877 800



biuro@michalkanarkiewicz.com

www.MichalKanarkiewicz.com

